Financiamento e Preparación de Presupostos para a Actividade Profesional

Nome e Apelidos: .....

DNI: .....

Enderezo: .....

CP-Localidade: .....

CE: .....

Tel./móbil: .....

Data de nacemento: .....

(para os efectos da póliza de seguro suscrita polo COBGA para os participantes nas súas actividades de formación)

Titulación: .....

Colexiado COB nº: .....

Empresa/Organismo: .....

.....

Cargo: .....

- Curso de Introdución ao Financiamento para Profesionais e Microempresas	
- Obradoiro de Técnicas de Preparación de Presupostos para Profesionais	
- 2 Cursos	

Observacións: .....

.....

Fago efectivo o importe do curso, euros .....

por medio de transferencia á conta do COBGA nº 0031-0014-34-1011002594 (Banco Etcheverría, Ag.1, Santiago). Envíolles ao CE **cursos@biologosdegalicia.org** este Boletín de Inscrición e o xustificante da dita transferencia

Docencia

Juan José Sampedro Reiriz. Biólogo. Executive MBA Escola de Negocios NovaCaixaGalicia. Socio-director da consultora REIRIZ Y REIRIZ, S. L. U.

Método de Traballo

Exposición apoiada en diapositivas utilizando o método do descubrimento, un caso práctico e un xogo de roles. Entregarase un libro de dirección de empresas editado polo autor e resumo do contido do curso. Ademais, os alumnos dos dous cursos dispoñerán de contacto posterior co docente para cuestións puntuais relacionadas coas temáticas tratadas durante as dúas semanas seguintes á celebración das actividades.

Número de Prazas

Mínimo 6 alumnos / Máximo 18

Lugar de Celebración dos Cursos

Seminario 2 Facultade de Bioloxía Universidade de Santiago. Campus Sur. Santiago.

Prazo de Inscrición

Ata unha semana antes do inicio do curso ou ata cubrir o nº de prazas.

Cotas de Inscrición

	Curso de Introdución ao Financiamento para Profesionais e Microempresas	Obradoiro de Técnicas de Preparación de Presupostos para Profesionais	2 Cursos
Colexiados COB e estudantes de Bioloxía (1º e 2º ciclo	35 €	35 €	60 €
Non colexiados e outras titulacións	65 €	65 €	110 €

A selección farase por estrita orde de recepción dos correspondentes boletíns e xustificantes de pago no COBGA. ***Non se admiten reservas por ningún medio***. O COBGA resérvase o dereito de cancelar o curso de non haber inscricións suficientes.

Información

Tel. 981-531440 ■ Fax 981-53 42 25 ■ cursos@biologosdegalicia.org

Financiamento e Preparación de Presupostos para a Actividade Profesional

Organiza:

Colexio Oficial de Biólogos de Galicia

Colabora:

USC UNIVERSIDADE DE SANTIAGO DE COMPOSTELA

Facultade de Bioloxía

Curso de Introdución ao Financiamento para Profesionais e Microempresas

Datas e Horario:
Día 13 de maio de 2013. Das 16:00 ás 21:00 horas. 5 horas lectivas. Entregarase Certificado de Asistencia.

Xustificación e Obxectivos
Coñecer e comprender, como profesionais, o funcionamento das entidades financeiras é necesario para facilitar a negociación con elas e en consecuencia, facilitar a obtención do financiamento necesario para levar a cabo os proxectos profesionais (ou persoais).
O obxectivo do curso é introducir ao alumnado no coñecemento práctico dos principais produtos de financiamento bancario, e capacitalos para a súa utilización na xestión diaria do seu negocio profesional.

Destinatarios
Profesionais interesados en coñecer as diferentes fórmulas de financiamento existentes no entorno bancario actual.

Programa

1. Presentación e obxectivos do curso.
2. Introdución ao sistema financeiro:
    - 2.1. O capitalismo financeiro.
    - 2.2. A necesidade de financiamento: Fondos propios / fondos alleos.
3. Coñecer a estrutura financeira do negocio:
    - 3.1. Balance de situación do negocio: ACTIVO / PASIVO.
    - 3.2. O concepto de equilibrio financeiro.
    - 3.3. Análise de ratios financeiros: liquidez, solvencia, rendibilidade.
4. Identificar a utilidade dos produtos e servizos básicos de financiamento:
    - 4.1. Das entidades financeiras.
    - 4.2. De outros provedores de financiamento.
    - 4.3. Con apoio oficial ou subvencionado.
5. Practicar os aspectos clave para negociar o financiamento:
    - 5.1. Análise de risco de profesionais (método do caso práctico).
    - 5.2. Análise de risco para micro-empresas (método do "role playing").

Obradoiro de Técnicas de Preparación de Presupostos para Profesionais

Datas e Horario:
Día 14 de maio de 2013. Das 16:00 ás 21:00 horas. 5 horas lectivas. Entregarase Certificado de Asistencia.

Xustificación e Obxectivos
Hoxe en día moitas empresas externalizan (outsourcing) servizos de consultoría, estudos… polo que para optar a estes encargos, ou para licitar traballos profesionais con entidades públicas, é necesario preparar unha oferta ou presuposto de servizos.
O obxectivo do obradoiro é introducir ao alumnado no coñecemento práctico de técnicas de preparación de presupostos cunha visión comercial e de marketing dentro do marco legal, para a súa utilización na xestión diaria do seu negocio profesional.

Destinatarios
Profesionais interesados en coñecer e practicar, as diferentes técnicas de preparación de presupostos competitivos no mercado.

Programa

1. Presentación e obxectivos do curso.
2. Introdución ao concepto de prezo de venda:
    - 2.1. Definir a política de prezos dentro do Plan de marketing do negocio.
    - 2.2. Como coñecer o prezo de mercado para produtos/servizos similares: mediante estudos de mercado e utilizando redes sociais profesionais (Linked-in).
    - 2.3. Coñecer as responsabilidades legais (Tributos, garantías) e contractuais.
3. Identificar a estrutura de custos do negocio:
    - 3.1. Custos fixos: independentes do nivel de actividade do negocio.
    - 3.2. Custos variables: relacionados co nivel de actividade do negocio.
4. Practicar os aspectos clave das técnicas de elaboración de presupostos:
    - 4.1. Utilizando o coñecemento do prezo de mercado: caso práctico.
    - 4.2. Utilizando un criterio comercial e de marketing: caso práctico.
    - 4.3. Utilizando un criterio estrito de custos: caso práctico.